

***GARANZIE GREEN e gli altri strumenti di
SACE per la crescita delle PMI italiane in
Italia e nel mondo***

Webinar – 11 dicembre 2023

ASSOFOND
ASSOCIAZIONE ITALIANA FONDERIE

SACE 

La nostra Roadmap verso il 2025



SOSTENIBILITA'



INNOVAZIONE TECNOLOGICA



SUPPORTO ALLE PMI



SQUADRA SACE

111 mld € di progetti supportati

28,4 mld €
(1° sem. 2023)

2025

65 mila PMI servite

40 mila PMI
(1° sem. 2023)

2025



Prossimità alle imprese in Italia e sui mercati internazionali

RETE DOMESTICA



RETE INTERNAZIONALE

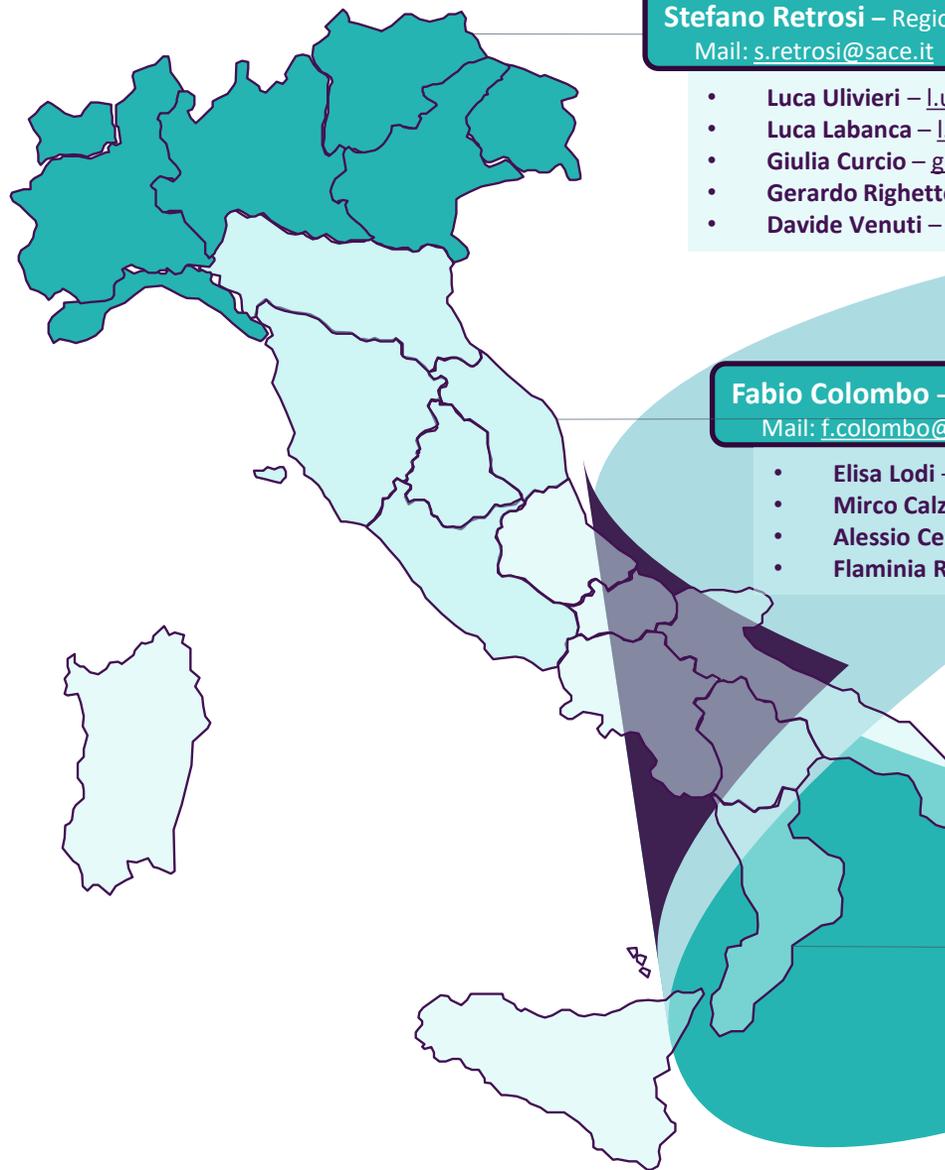


IL TEAM SALES PMI

Roberto Allara - Head of Sales PMI
Mail: r.allara@sace.it

Maria Luisa Miccolis – Director of Sales PMI
Mail: m.miccolis@sace.it

Paolo Natalini – Regional Manager Sales PMI
Mail: p.natalini@sace.it



Stefano Retrosi – Regional Manager Sales PMI Nord
Mail: s.retrosi@sace.it

- **Luca Olivieri** – l.olivieri@sace.it
- **Luca Labanca** – l.labanca@sace.it
- **Giulia Curcio** – g.curcio@sace.it
- **Gerardo Righetto** – g.righetto@sace.it
- **Davide Venuti** – d.venuti@sace.it

Fabio Colombo – Regional Manager Sales PMI Centro
Mail: f.colombo@sace.it

- **Elisa Lodi** – e.lodi@sace.it
- **Mirco Calzolari** – m.calzolari@sace.it
- **Alessio Cerini** – a.cerini@sace.it
- **Flaminia Rubeo** – f.rubeo@sace.it

Stefano Meneghel – Regional Manager Sales PMI Sud
Mail: s.meneghel@sace.it

- **Pasquale Busiello** – p.busiello@sace.it
- **Rossella Zurlo** – r.zurlo@sace.it
- **Chiara Pollicina** – c.pollicina@sace.it





ASSOFOND

ASSOCIAZIONE ITALIANA FONDERIE

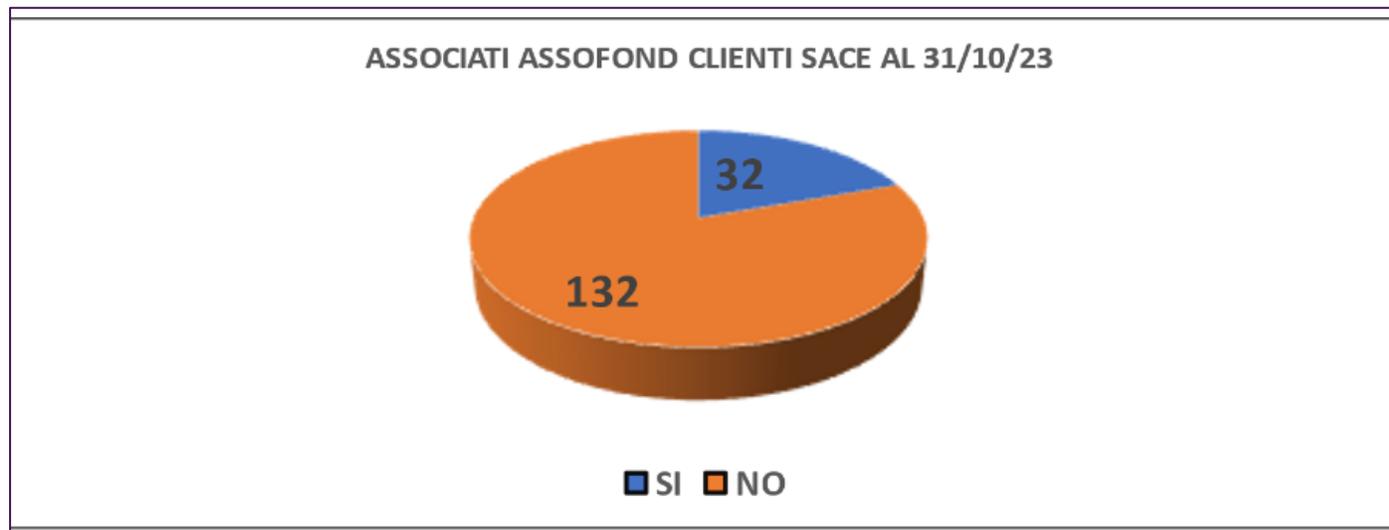
TRANSIZIONE ECOLOGICA: GLI STRUMENTI SACE PER FINANZIARE I PROGETTI GREEN

WEBINAR
11 DICEMBRE 2023
ORE 14:30 - 16:00

L'adozione di **misure e strategie sostenibili** è un impegno imprescindibile per le imprese italiane che desiderano crescere più competitive nel mercato domestico e internazionale. Oggi più che mai, infatti, per **rispondere alle sfide attuali** e **cogliere nuove opportunità di business**, è necessario costruire nuove sinergie di filiera, allo scopo di rendere le proprie catene del valore più resilienti, efficienti e green.

Tra le prime per capacità di innovare processi e prodotti, **l'industria di fonderia si colloca in prima linea nella transizione ecologica**, valorizzando i principi della circular economy tramite l'adozione di soluzioni di processo e di prodotto che guardano alla sostenibilità lungo tutte le fasi del ciclo di vita dei metalli. Tuttavia, **il settore delle fonderie è anche uno dei più energivori** e, nell'ottica di un crescente rispetto ambientale, la riduzione dei consumi energetici e l'ottimizzazione del rapporto tra produzione ed emissioni rappresentano uno dei fondamentali obiettivi da perseguire.

Questo percorso deve essere accompagnato da **misure e strumenti, anche di natura finanziaria**, che possano consentire alle imprese di **investire e crescere in maniera sostenibile**.



Il 20% degli Associati ASSOFOND oggi sono clienti SACE



Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE

SACE
S.p.A.

SACE
BT

SACE
FCT

SACE
SRV

Assicurazione del Credito
all'Esportazione (M-L Term)

Garanzie su Finanziamenti Bancari
(Internazionalizzazione,
Supporto Italia, Green New Deal)

Garanzie Contrattuali

Business Matching

SACE Education

Assicurazione credito BT Globali

Assicurazione credito BT
Selettive Export

Cauzioni

Rischi delle Costruzioni e
Rami Elementari

Digital Factoring

Factoring Domestico

Crediti PPAA e Crediti IVA

Reverse e Maturity Factoring

Trade Finance

Gestione del patrimonio
informativo

SACE e la transizione ecologica: il nostro impegno



promuovere nuove connessioni tra le **PMI** e l'Ecosistema dei nostri Partner per agevolare la transizione sostenibile del tessuto imprenditoriale italiano

Green New Deal – Principali caratteristiche

Principali Milestones

1

**Green New Deal
ITALIANO**

Il Governo, con il **DL Semplificazioni** di luglio 2020, identifica **SACE** come **attuatore del Green New Deal italiano*** attraverso il rilascio di garanzie finanziarie e beneficio delle imprese per agevolare l'ottenimento di finanziamenti destinati ad investimenti «green»

2

**AMBITION E
SET-UP OPERATIVO**

Aiutare le aziende italiane a diventare **champions** della **green economy** e consentire all'Italia di giocare un **ruolo di primo piano** a livello internazionale

3

**BENEFICIARI
TARGET**

Tutte le aziende italiane, di **qualsiasi dimensione**, attraverso **coperture assistite dalla Garanzia dello Stato italiano**

4

**OBIETTIVI
AMBIENTALI**

PROTEZIONE ACQUE E
RISORSE MARINE

ADATTAMENTO AI
CAMBIAMENTI CLIMATICI

ECONOMIA
CIRCOLARE

PROTEZIONE E RIPRISTINO
BIODIVERSITÀ E ECOSISTEMI

PREVENZIONE E RIDUZIONE
INQUINAMENTO

MITIGAZIONE DEL
CAMBIAMENTO CLIMATICO

5

**STRUTTURE
AMMISSIBILI**

- **Finanziamenti** (anche in *project finance*) senior, mezzanine e subordinati
- **Emissioni obbligazionarie**
- **Cauzioni**

Il processo di istruttoria e approvazione SACE

1

Modulo di Domanda

La Banca e l'azienda interessate al rilascio di una garanzia *green* di SACE sottoscrivono un modulo di domanda contenente le informazioni dell'investimento da realizzare allegando la documentazione di [eligibility green](#)*

2

Due Diligence SACE

Durante la fase di *due diligence*, SACE valuta sia il profilo di rischio dell'operazione e si riserva i dovuti approfondimenti in materia ambientale, AML e creditizia.

La **due diligence** si differenzia in base all'importo garantito:

- Se > € 15 mln la valutazione sarà effettuata *offline ad hoc*
- Se < € 15 mln la valutazione sarà su base dichiarativa dell'azienda

3

Emissione

A seguito del positivo esito della **due diligence** e dell'approvazione da parte dell'organo deliberante competente, viene emesso il contratto assicurativo sottoscritto da SACE.



Benefici della Garanzia SACE

BENEFICI PER LE BANCHE

- ✓ Possibilità di **garantire importi significativi e lunghe durate**
- ✓ Per la quota di finanziamento garantita da SACE, **ponderazione pari a zero dei RWA** nel calcolo dei coefficienti patrimoniali previsti dagli accordi di Basilea
- ✓ **Trasferimento a SACE del rischio di mancato rimborso** del finanziamento relativamente alla quota garantita

BENEFICI PER I DEBITORI

- ✓ **Salvaguardia**, per la quota garantita, **delle linee di fido disponibili** presso il sistema bancario ed assicurativo
- ✓ Mantenimento **dell'asset nel portafoglio SACE fino alla scadenza**
- ✓ Possibilità di **finanziamenti bilaterali** in alternativa a finanziamenti in *pool* grazie alla possibilità per la banca finanziatrice di trasferire parte del rischio di credito a SACE
- ✓ Possibilità di **estendere la durata del finanziamento**

Convenzione green online

Cos'è?

Il prodotto sottostante le Convenzioni Green Online è una **garanzia pubblica** a prima richiesta, irrevocabile e incondizionata, rilasciata alle **banche** a copertura dal **rischio di mancato rimborso di un finanziamento** di importo **fino a 15 mln** di Euro, concesso ad **aziende fino a Eur 500 mln di fatturato** a sostegno di **programmi di investimento in Italia** relativi a **progetti green**

Benefici

- Livelli di **remunerazione SACE pre-concordati** con la banca in funzione del livello di rating assegnato dalla banca e della durata dell'operazione
- No **istruttoria di business**, sì **istruttoria creditizia**: valutazione di **eligibility green** del progetto mediante autodichiarazione del debitore ex ante, inserimento obblighi nella documentazione finanziaria, reporting trimestrale e controlli ex post a campione
- Istruttoria **compliance e antiriciclaggio** semplificata in funzione del profilo di rischio attribuito dalla banca alla controparte
- Processo interamente **digitalizzato** dalla richiesta all'emissione della garanzia
- Copertura **fissa all'80% (Pg31)**
- Durate **fino a 20 anni**

Banche
Convenzionate

 **UniCredit**

 **MONTE
DEI PASCHI
DI SIENA**
BANCA DAL 1472

 **BNL**
GRUPPO BNP PARIBAS

 **CREDEM**

INTESA  **SANPAOLO**

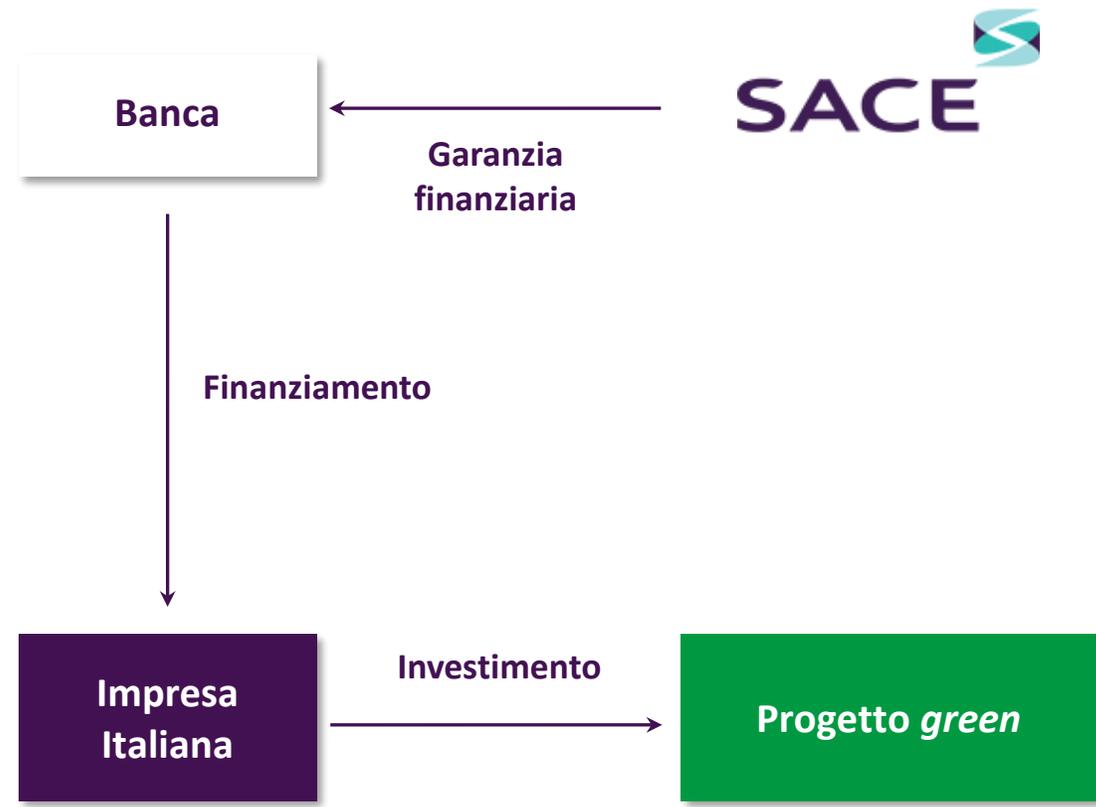
BPER:
Banca

 **BANCO BPM**

 **SACE**



CASE STUDY: Garanzia SACE Green in Convenzione



SACE EDUCATION

SACE Education offre un **servizio di accompagnamento a 360° rivolto alle imprese, in particolare PMI**, chiamate a raccogliere le sfide attuali e a disegnare un nuovo modo di fare impresa potendo contare su strumenti e soluzioni di carattere finanziario e assicurativo.

In quest'ottica, sono previsti percorsi pensati per rispondere alle esigenze legate all'operatività di SACE: non solo **export e internazionalizzazione**, ma anche **infrastrutture, green e digital**.



Iscrivi il tuo Studio a
SACE EDUCATION

SACE EDU



Education to Export

Percorsi digitali organizzati in export kit e incontri specialistici sul territorio «a misura di PMI», in tema export e internazionalizzazione, tarati sulle reali esigenze aziendali

VISITA



SACE Academy

Formazione accademica certificata, in collaborazione con selezionate Università e *Business School*, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa

VISITA >>



Infrastructure, green & digital

L'esperienza di SACE a disposizione di imprese e professionisti per favorire innovativi modelli di business e contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese.

VISITA >>



L'attività di Business Matching in SACE

supportiamo lo sviluppo di relazioni commerciali tra grandi buyer esteri e PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

Buyer esteri



+120

Eventi in Presenza
e Digitali



+5000
Aziende



+1500
B2Bs

- 1

Push Strategy
Business Matching come attività strumentale al raggiungimento degli obiettivi
- 2

Operazioni export credit
Massimizzazione contenuto italiano e accesso opportunità alle PMI
- 3

Relazioni Strategiche
Business Matching come leva commerciale per l'origination di nuovo business

Settori strategici per l'export e filiere sottostanti: alcuni esempi

 Energetico	 Turbine	 Caldaie	 Componenti elettriche	 Impianti di ventilazione	 Materiali da costruzione
 Infrastrutture ospedaliere	 Diagnostica per immagini	 Strumenti da laboratorio	 Sale operatorie	 Medical Gas supply	 Soluzioni energetiche
 Trasformazione alimentare	 Trasformazione	 Packaging	 Bottling	 Conservazione a freddo	 Trattamento acque reflue

Eccellenze Italiane nei settori 3F



 Food	 Furniture	 Fashion
----------	---------------	-------------



Il contenuto di questa presentazione è riservato e destinato esclusivamente al destinatario specificato nel messaggio. È severamente vietato condividere qualsiasi parte di questo messaggio con terzi, senza il consenso scritto del mittente.



SCHEMA DI ASSICURAZIONE DEL CREDITO



ASSICURARE I CREDITI COMMERCIALI SIGNIFICA

- Protezione dal rischio di insolvenza
- Valutazione preventiva della solvibilità della clientela
- Riduzione del *credit risk*
- Indennizzo a data certa
- Gestione dell'intero ciclo del recupero del credito in caso di insolvenza
- Accesso al credito finanziario facilitato attraverso la cessione dei diritti di polizza e la possibilità di ottenere condizioni vantaggiose dal sistema bancario



BISOGNI DELLE AZIENDE

Accettare tempestivamente
un ordine da un nuovo cliente

Concedere una dilazione di
pagamento per essere
competitivi sul mercato

Incrementare il fatturato in
Italia e/o all'estero limitando i
rischi di mancato pagamento

PERCHE' STIPULARE UNA POLIZZA CREDITO

- **Per far crescere il valore** della propria azienda e dei propri prodotti
- **Per migliorare la competitività** rispetto ai propri concorrenti offrendo un servizio migliore
- **Per rilanciare l'impresa** non rinunciando a nessuna opportunità commerciale avendo le spalle coperte



L'ASSICURAZIONE DEL CREDITO

L'assicurazione del credito tutela l'azienda assicurata nel caso di insolvenza da parte dei propri clienti debitori.

INSOLVENZA DI DIRITTO

- ✓ Fallimento o concordato preventivo;
- ✓ concordato stragiudiziale o equivalenti che il debitore può opporre ai creditori.

INSOLVENZA DI FATTO

- ✓ Assenza di beni assoggettabili a misure esecutive;
- ✓ pagamento o esecuzione poco rilevanti in relazione all'ammontare delle spese giudiziarie da sostenere.

RISCHIO POLITICO

Insieme di eventi di natura non economica derivanti da:

- ✓ conflitti,
- ✓ atti unilaterali dei governi,
- ✓ sanzioni



UNA GESTIONE COMUNE A TUTTI I PRODOTTI ASSICURATIVI

VALUTAZIONE DELLA CLIENTELA



SACE valuta la clientela consolidata e potenziale dell'assicurato attraverso la propria banca dati e offre:

- Prevenzione e gestione dei rischi
- Analisi della solvibilità dei clienti
- Analisi dei settori Merceologici
- Analisi della situazione economica/politica del paese
- Monitoraggio proattivo del portafoglio clienti

ASSUNZIONE DEL RISCHIO



SACE offre una copertura del rischio di credito fino al 100%

MONITORAGGIO DELLA CLIENTELA



SACE garantisce un costante monitoraggio della clientela

RECUPERO DEL CREDITO/ AZIONI LEGALI



SACE pone particolare attenzione nella gestione del Recupero Crediti

Garantisce all'assicurato:

- Rete specializzata di agenzie di recupero e di legali
- Servizi di recupero crediti..... pre e post liquidazione

INDENNIZZO



SACE garantisce un'assistenza a 360° nel successivo indennizzo delle perdite subite

SERVIZI DI ANALISI DEL RISCHIO

VALUTAZIONE AZIENDA

Offre una valutazione sull'affidabilità di un cliente sia in Italia che all'estero

COPERTURE GLOBALI

BT FACILE PMI

Copertura Globale dedicata alle micro e piccole imprese con un fatturato fino a 5 mln

BT 360°

Copertura globale:
Assicurazione dell'intero fatturato o sui segmenti omogenei verso clienti italiani ed esteri

COPERTURE SELETTIVE

BT EXPORT 24

Copertura dedicata all'impresa che esporta **beni prodotti su commessa** (operatività SACE BT sotto i 24 mesi)

BT SVILUPPO EXPORT

Copertura dedicata all'impresa che esporta beni di consumo e fornisce servizi

BT TOP UP

Copertura di II livello su singolo debitore o sull'intero portafoglio



I Paesi in copertura

Accompagniamo le PMI italiane nella maggior parte dei mercati internazionali

PAESI AMMESSI IN COPERTURA

Gruppo Paesi 1A

Ascensione, isola di, Australia, Austria, Azzorre, isole, Belgio, Bouvet, isola, Bulgaria, Canada, Canarie, isole, Ceca, Repubblica, Ceuta, Chafarinas, Chagos, isole, Christmas, isola, Cipro, Clipperton, isola, Cocos, isole, Corea del Sud, Danimarca, Estonia, Faer Oer, isole, Finlandia, Francia, Germania, Giappone, Gibilterra, Gough, isola, Groenlandia, Guadalupa, Guam, Guayana francese, Guernsey (Isole del Canale), Heard e Mc Donald, isole, Irlanda, Islanda, Jersey (Isole del Canale), Lettonia, Liechtenstein, Lituania, Lussemburgo, Madeira, Malta, Man, isola di, Marianne settentrionali, isole, Martinica, Mayotte, Melilla, Midway, isole, Monaco, Principato di, Norfolk, isola, Norvegia, Nuova Caledonia, Nuova Zelanda, Paesi Bassi, Penon de Alhucemas, Penon de Velez de la Gomera, Polinesia francese, Polonia, Portogallo, Regno Unito, Reunion, Romania, Saint-Pierre e Miquelon, Samoa americane, Slovacchia, Svalbard, isole, Repubblica, Slovenia, Spagna, Stati Uniti d'America, Svezia, Svizzera, Territorio antartico britannico, Territorio antartico francese, Territorio britannico Oceano Indiano, Tokelau, Tristan da Cunha, Ungheria, Vergini britanniche, isole, Wake, isola di, Wallis e Futuna

Gruppo Paesi 1B

Abu Dhabi (EAU), Ajman (EAU), Andorra, Arabia Saudita, Brunei Darussalam, Cile, Cina, Dubai (EAU), Fujijayrah (EAU), Grecia, Hong Kong, Israele, Kuwait, Macao, Malaysia, Ras al Khaimah (EAU), Sharjah (EAU), Singapore, Taiwan, Umm al Qaiwain (EAU)

Gruppo Paesi 2:

Anguilla, Azerbaijan, Bahamas, Bangladesh, Barbados, Bemuda, Botswana, Brasile, Cayman, isole, Colombia, Costa Rica, Croazia, Dominicana, Repubblica, Filippine, Giordania, Guatemala, India, Indonesia, Macedonia, Marocco, Mauritius, isole, Messico, Montserrat, Oman, Panama, Panama - Zona del Canale, Paraguay, Perù, Qatar, Saint Lucia, St. Vincente e le isole Grenadine, Senegal, Serbia (Repubblica di), Sudafricana, Repubblica, Thailandia, Trinidad e Tobago, Turks e Caicos, isole, Uruguay, Vergini americane, isole, Vietnam

Gruppo Paesi 3:

Albania, Algeria, Angola, Armenia, Aruba, Bahrain, Benin, Bolivia, Bosnia-Erzegovina, Burkina Faso, Camerun, Capo Verde, Congo, Cook, isole, Cossovo o Kosovo, Costa d'Avorio, Dominica, Ecuador, Egitto, El Salvador, Etiopia, Figi, Gabon, Georgia, Giamaica, Gibuti, Grenada, Guinea equatoriale, Honduras, Kazakistan, Lesotho, Madagascar, Malawi, Maldive, Moldavia, Mongolia, Montenegro, Mozambico, Namibia, Nigeria, Papua - Nuova Guinea, Portorico, St. Kitts e Nevis, Suriname, Swaziland, Tanzania, Timor Est, Tunisia, Turchia, Uganda, Uzbekistan, Zambia

Paesi Chiusi o in sospensiva

Afghanistan, Antigua e Barbuda, Argentina, Belize, Bhutan, Bielorussia, Burundi, Cambogia, Centrafricana Repubblica, Ciad, Comore, Congo Repubblica Dem. (ex Zaire), Corea del Nord, Cuba, Eritrea, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea Bissau, Guyana, Haiti, Iraq, Iran, Kenya, Kirghizistan, Laos, Libano, Liberia, Libia, Mali, Mauritania, Myanmar, Nepal, Nicaragua, Niger, Pakistan, Russia, Federazione di, Rwanda, Salomone (Isole), Sao Tomè e Principe, Seychelles, Sierra Leone, Siria, Somalia, Sri Lanka, Sudan, Sud Sudan, Tajikistan, Territori Palestinesi, Togo, Turkmenistan, Ucraina, Venezuela, Yemen, Zimbabwe



OFFERTA

Principali condizioni economiche e contrattuali

- **Decorrenza Polizza:** 01/01/2023- 31/12/2023 con tacito rinnovo;
- **Fatturato totale:** 4 MLN;
- **Premio annuo fisso:** EUR 23.000 (comprensivo di imposta al 12,5%);
- **Modalità di pagamento premio minimo:** 3 rate quadrimestrali;
- **Costo istruttoria sui debitori:** pagamento a consumo;
- **Percentuale di copertura:** 90% per tutti i Gruppi Paese;
- **Massimale:** limite massimo di affidamento stabilito da SACE BT per ogni debitore soggetto a pagamento dilazionato;
- **Max indennizzo annuale:** in valore EUR 500.000;
- **Clausole inserite di default in polizza:** positiva esperienza, ordini confermati, proroga autorizzata.

COPERTURE SELETTIVE 1/3

BT SVILUPPO EXPORT

BT Sviluppo Export è rivolto a tutte le aziende che esportano beni o servizi all' estero con focus sulle micro e piccole imprese che hanno bisogno di supporto nel processo di internazionalizzazione.

L'assicurato decide quali clienti, per quanto tempo e quindi anche il costo

PUNTI DI FORZA

- Copertura su singoli clienti esteri selezionati dall'assicurato (numero illimitato)
- Copertura estesa a tutti i mercati esteri (esclusi Paesi chiusi o in sospensiva) con percentuale del 90%
- Rischio Politico automaticamente incluso
- Pagamento sul fido concesso e non sul fatturato
- Pagamento del premio sul massimale concesso e non sul fatturato per ciascun debitore in copertura



COPERTURE SELETTIVE

Simulatore di costo / premi copertura (indicativo e non vincolante)

Esempio: assicurazione del credito commerciale – settore agroalimentare

Paese: Francia

Dilazione: 3 mesi

Fattura: € 100.000

Costo polizza: € 1.310€

Inserisci i dettagli della tua vendita e ottieni subito una stima gratuita del prezzo dell'assicurazione

Qual è il Paese del tuo cliente?

FRANCIA ▼ *

In quale settore opera il tuo cliente?

Agroalimentare ▼ *

Qual è la durata del tuo credito? ⓘ

3 mesi ▼ *

Qual è l'importo del tuo credito dilazionato? ⓘ

€ (EUR) ▼ * 100.000 *

La stima di prezzo per l'assicurazione del credito di SACE BT è

1.310 €*

Registrati ora e chiedi il Parere di Assicurabilità dell'operazione con un prezzo che resterà bloccato e valido per tre mesi.

Registrati

COPERTURE SELETTIVE 2/3

BT EXPORT 24

BT Export 24 è rivolto **piccole e medie Imprese italiane** che esportano **beni strumentali e lavorano su commessa** all'estero

Modularità e costi certi sin dall'inizio

PUNTI DI FORZA

- **Copertura è estesa a tutti i mercati esteri** (esclusi Paesi chiusi o in sospensiva) **con percentuale del 90%**
- copre dilazioni di pagamento **fino a 24 mesi**
- il **fido** concesso **non è cancellabile**
- **il premio è flat e viene definito puntualmente in base a durata dell'operazione**, standing della controparte e rischiosità del Paese
- possibilità di **coprire il rischio di produzione** in caso di revoca della commessa



COPERTURE SELETTIVE

Simulatore di costo / premi copertura (indicativo e non vincolante)

Esempio: assicurazione del credito commerciale – settore industria meccanica

Paese: USA

Dilazione: 12 mesi

Fattura: € 1000.000

Costo polizza: €17.510

Inserisci i dettagli della tua vendita e ottieni subito una stima gratuita del prezzo dell'assicurazione

Qual è il Paese del tuo cliente?

STATI UNITI D'AMERICA



In quale settore opera il tuo cliente?

Industria meccanica



Qual è la durata del tuo credito? ⓘ

12 mesi



Qual è l'importo del tuo credito dilazionato? ⓘ

€ (EUR)



1.000.000



La stima di prezzo per l'assicurazione del credito di SACE BT è

17.510 €*

Registrati ora e chiedi il Parere di Assicurabilità dell'operazione con un prezzo che resterà bloccato e valido per tre mesi.

Registrati

[SACE - Coperture Assicurative per l'Export \(mysace.it\)](https://mysace.it)

GRAZIE



Roberto Allara
Head of Sales PMI
SACE S.p.A.
r.allara@sace.it



Gerardo Righetto
Senior Relationship Manager
SACE S.p.A.
g.righetto@sace.it



SACE